

ANGABEN ZUR PERSON

Stephan Wenger

ANGESTREBTE TÄTIGKEIT

Direktor - Management

BERUFSERFAHRUNG

Seit September 2012

Strategische VertriebsprojekteMarkas GmbH Schlachthofstr. 73, 39100 Bozen (Italien), www.markas.it

- Entwicklung und Management von strategischen Vertriebsprojekten in unterschiedlichen Verkaufskanälen bis hin zur Übergabe an die Bereichsverantwortlichen
- Aufbau der Geschäftseinheit „Gastronomie“ für das österreichische Tochterunternehmen
- Strategie und Umsetzung Markteintritt mit Lebensmittelhalbfabrikaten in Italien
- Verkaufs- und Ergebnisverantwortung für Schlüsselkunden in Südtirol und Österreich

Tätigkeitsbereich oder Branche Kollektive Gastronomie - Speisenversorgung, Reinigung, Facility Management

2005 – 2012

VerkaufsleiterBergmilch Südtirol Gen.u.landw.Ges, Innsbruckerstr. 43, 39100 Bozen (Italien), www.mila.it

- Verkauf national und international, Einzel- und Großhandel, Industrie- und Auftragskunden
- Verwaltungsratsmitglied im Tochterunternehmen Gastrofresh GmbH, von 2009 -2012

Tätigkeitsbereich oder Branche Hersteller von Milchprodukten

1998 – 2005

VerkaufsleiterVOG Products Gen.Landw.Ges. A-Nobelstr. 1, 39055 Leifers (Italien), www.vog-products.it

- Verkauf national und international, klassisches B2B

Tätigkeitsbereich oder Branche Herstellung von Halbfabrikaten für Lebensmittel- und Getränkeindustrie

1996 - 1998

Assistent des Geschäftsführers VertriebTextildruck Imst GmbH Industriezone 3-4, 6460 Imst (Österreich), www.tdimst.at

- Verkauf Italien, Schweiz und Österreich, Marketingprojekte zur Unterstützung des Verkaufs

Tätigkeitsbereich oder Branche Designs und Stoffe für Textilindustrie

SCHUL- UND BERUFSBILDUNG

1991 – 1996

Betriebswirtschaftslehre

Leopold- Franzens- Universität, Innrain 52, 6020 Innsbruck (Österreich)

1986 – 1991 **Handelsoberschule**
 Heinrich Kunter, Guntschnastr. 1, 39100 Bozen (Italien)
 ▪ Kaufmännische Fachrichtung

PERSÖNLICHE FÄHIGKEITEN

Muttersprache Deutsch

| Weitere Sprachen | VERSTEHEN | | SPRECHEN | | SCHREIBEN |
|---|-----------|-------|--------------------------|----------------------------|-----------|
| | Hören | Lesen | An Gesprächen teilnehmen | Zusammenhängendes Sprechen | |
| Italienisch | C2 | C2 | C2 | C2 | C2 |
| Sprachzertifikat und Einstufung, falls bekannt. | | | | | |
| Englisch | B2 | B2 | B2 | B2 | B2 |
| Sprachzertifikat und Einstufung, falls bekannt. | | | | | |

A1/2: elementare Sprachverwendung - B1/2: selbstständige Sprachverwendung - C1/2: kompetente Sprachverwendung
 Gemeinsamer Europäischer Referenzrahmen für Sprachen

Kommunikative Fähigkeiten

- Aktive, zielorientierte und der Situation angepasste Kommunikation durch jahrelange Tätigkeit im Vertrieb, national und international mit nachgewiesenen Vertriebserefolgen
- Umgang mit unterschiedlichen Gruppendynamiken durch Leitung von Verkaufsmannschaften und Projektteams sowie Mandate in Verwaltungsräten

Organisatorische und Management Fähigkeiten

- Führungs- und Sozialkompetenz durch Leitung von Verkaufs- und Projektteams (Teammitglieder mit unterschiedlichen Fähigkeiten bzw. Sprachen und Kulturen oder Bietergemeinschaften zusammen mit anderen Unternehmen)
- Leaderfunktion z.B. bei Markteintritten, Produkteinführungen und Erschließung neuer Vertriebskanäle
- Werteorientiertes Handeln: fair, engagiert, zuverlässig

Berufliche Fähigkeiten

- Projekt- und Strategiemangement, Instrumente und Techniken zur Erreichung von Projektzielen und strategischen Vorgaben
- Kenntnis der Organe und Dynamiken in genossenschaftlich und privatwirtschaftlich geführten Unternehmen in leitender Funktion und als Verwaltungsrat
- Verschiedene Aus- und Weiterbildungen zu den Themenbereichen Führung von Teams und Organisationen, Persönlichkeit der Menschen und Persönlichkeitsentwicklung, Kommunikations- und Konfliktmanagement

Computerkenntnisse ▪ Microsoft Office sehr gut

Sonstige Tätigkeiten ▪ Seit Jänner 2017 Mitglied des Verwaltungsrates der Raiffeisenkasse Etschtal

Führerschein ▪ Klasse B